



L'Association des grossistes en machinisme agricole du Québec inc
The Québec Wholesale Farm Equipment Association

RECRUTEMENT DE NOUVEAUX MEMBRES

PARRAINAGE

Le succès d'une association telle que l'Association des grossistes en machinisme agricole du Québec (AGMAQ) est basé sur la qualité et l'implication de ses membres aux réunions et comités. De là l'importance d'attirer le plus de membres possibles représentant bien tous les segments de notre industrie afin que l'AGMAQ soit le plus représentatif possible de son industrie.

À l'instar des clubs sociaux tels les Lions, les Optimistes et bien d'autres, la meilleure façon de recruter de nouveaux membres est le parrainage.

Le but du parrainage est de cibler un membre potentiel que l'AGMAQ gagnerait à avoir comme membre et que ce membre gagnerait aussi à faire parti de notre association. La situation doit être gagnante d'un côté comme de l'autre.

GUIDE DU PARRAINAGE

- Le parrain cible un membre potentiel.
- Le parrain soumet sa candidature au responsable du comité de recrutement par l'intermédiaire de notre secrétaire exécutif, pour approbation.
- Le responsable du comité de recrutement transmet son approbation au parrain selon le cas.
- Le parrain rencontre le membre-candidat pour lui présenter notre association et l'invite à assister à une réunion à titre d'invité.
- Le parrain assure le suivi avec le membre-candidat pour qu'il devienne un membre actif.
- En se servant du formulaire d'adhésion sur le site de l'AGMAQ (www.agmaq.org) le parrain s'assure de l'inscription et du paiement de la cotisation annuelle pour le nouveau membre.
- Le point le plus important : le parrain s'assure que son membre parrainé assiste aux 3-4 réunions suivantes.
- La responsabilité du parrain se termine lorsque le nouveau membre est bien impliqué dans notre association, l'AGMAQ.